



VENTE ET ETALAGE



PRÉSENTATION

En tant que vendeur-étalagiste, tu devras :

- Gérer la vente des produits et les mettre en valeur
- Développer ta créativité
- Proposer des idées d'aménagement
- Accueillir les clients
- Conseiller les clients en fonction de leur profil et de leurs besoins
- Posséder une excellente connaissance de la marchandise et de la surface commerciale
- Réaliser l'aménagement des vitrines et l'agencement du magasin
- Susciter l'intérêt des clients et attirer leur regard

DÉBOUCHÉS

Au terme de ta formation, tu pourras travailler :

- Dans une petite ou dans une grande surface
- Dans un commerce de détail
- Dans un commerce de produits ou de services (alimentation, articles de mode, voyages, bricolages, luxe...)

QUALITÉS

Pour être vendeur-étalagiste, tu dois :

- Être créatif et avoir un esprit commercial
- Aimer le contact
- Avoir le sens de l'observation



ENSEIGNEMENT

Type d'établissement :

École secondaire

Niveau d'études :

3^{ème} degré du secondaire

5-6 TQ (Technicien commercial)

ou 5-6 P (Vendeur)

Durée : 2 ans

Horaire :

Toujours en journée
(min.28p/semaine)

CEFA

Type d'établissement :

CEFA

Niveau d'études :

Article 49 (Vendeur)

Durée : 2 ans

Horaire :

Cours en journée (1 à 2 jours) en
alternance avec l'apprentissage en
entreprise (3 à 4 jours)

FORMATION PME

Type d'établissement :

eFP

Niveau d'études :

Apprentissage à partir de 15 ans

Durée : 3 ans

Horaire :

Cours en journée (1 à 2 jours) en
alternance avec l'apprentissage en
entreprise (3 à 4 jours)