



# VENTE ET ETALAGE



## PRÉSENTATION

### En tant que vendeur-étalagiste, tu devras :

- Gérer la vente des produits et les mettre en valeur
- Développer ta créativité
- Proposer des idées d'aménagement
- Accueillir les clients
- Conseiller les clients en fonction de leur profil et de leurs besoins
- Posséder une excellente connaissance de la marchandise et de la surface commerciale
- Réaliser l'aménagement des vitrines et l'agencement du magasin
- Susciter l'intérêt des clients et attirer leur regard

## DÉBOUCHÉS

### Au terme de ta formation, tu pourras travailler :

- Dans une petite ou dans une grande surface
- Dans un commerce de détail
- Dans un commerce de produits ou de services (alimentation, articles de mode, voyages, bricolages, luxe...)

## QUALITÉS

### Pour être vendeur-étalagiste, tu dois :

- Être créatif et avoir un esprit commercial
- Aimer le contact
- Avoir le sens de l'observation



## ENSEIGNEMENT

### Type d'établissement :

École secondaire

### Niveau d'études :

3<sup>ème</sup> degré du secondaire

5-6 TQ (Technicien commercial)

ou 5-6 P (Vendeur)

**Durée :** 2 ans

### Horaire :

Toujours en journée  
(min.28p/semaine)

## CEFA

### Type d'établissement :

CEFA

### Niveau d'études :

Article 49 (Vendeur)

**Durée :** 2 ans

### Horaire :

Cours en journée (1 à 2 jours) en  
alternance avec l'apprentissage en  
entreprise (3 à 4 jours)

## FORMATION PME

### Type d'établissement :

efp

### Niveau d'études :

Apprentissage à partir de 15 ans

**Durée :** 3 ans

### Horaire :

Cours en journée (1 à 2 jours) en  
alternance avec l'apprentissage en  
entreprise (3 à 4 jours)