



# VENTE ET ETALAGE



## PRÉSENTATION

**En tant que vendeur-étalagiste, tu devras :**

- Gérer la vente des produits et les mettre en valeur
- Développer ta créativité
- Proposer des idées d'aménagement
- Accueillir les clients
- Conseiller les clients en fonction de leur profil et de leurs besoins
- Posséder une excellente connaissance de la marchandise et de la surface commerciale
- Réaliser l'aménagement des vitrines et l'agencement du magasin
- Susciter l'intérêt des clients et attirer leur regard

## DÉBOUCHÉS

**Au terme de ta formation, tu pourras travailler :**

- Dans une petite ou dans une grande surface
- Dans un commerce de détail
- Dans un commerce de produits ou de services (alimentation, articles de mode, voyages, bricolages, luxe...)

## QUALITÉS

**Pour être vendeur-étalagiste, tu dois:**

- Être créatif et avoir un esprit commercial
- Aimer le contact
- Avoir le sens de l'observation
- Être bricoleur



## ENSEIGNEMENT

**Type d'établissement :**

École secondaire

**Niveau d'études :**

3<sup>ème</sup> degré du secondaire

5-6 TQ (Technicien commercial)

ou 5-6 P (Vendeur)

**Durée :** 2 ans

**Horaire :**

Toujours en journée

(min.28p/semaine)

## CEFA

**Type d'établissement :**

CEFA

**Niveau d'études :**

Article 49 (Vendeur)

**Durée :** 2 ans

**Horaire :**

Cours en journée (1 à 2 jours) en

alternance avec l'apprentissage en

entreprise (3 à 4 jours)

## FORMATION PME

**Type d'établissement :**

efp

**Niveau d'études :**

Apprentissage à partir de 15 ans

**Durée :** 3 ans

**Horaire :**

Cours en journée (1 à 2 jours) en

alternance avec l'apprentissage en

entreprise (3 à 4 jours)